

CV Mihai Stoica – Big Problem Solver

What can I do for you ? How can I serve you and your clients ? Give me the data ! Give me the deadline ! I can fix some of your problems if you pay and treat me well.

✉ STOICA.MIHAI@YAH
OO.COM

Compétences

Analyse des risques
(Avancé)

Analyser les données
d'activité de la structure,
du service et identifier
des axes d'évolution
(Avancé)

Analyser un
dysfonctionnement ou
une non-conformité
(Avancé)

Animer une
communauté web
(Avancé)

Apporter une assistance
technique (Avancé)

Conception et Dessin
Assistés par Ordinateur
(CAO/DAO) (Avancé)

Coordonner l'activité des
commerciaux (Avancé)

Définir la faisabilité et la
rentabilité d'un projet
(Avancé)

Définir les plans d'actions
annuels d'une entreprise
(Avancé)

Définir une stratégie
commerciale (Avancé)

Déterminer des actions
correctives (Avancé)

Formations

**BAC+5 ET PLUS (MASTER OU ÉQUIVALENTS) / INGÉNIEUR DIPLOMAT
POLITECHNIQUE**

2002

Expériences

**CONCEPTEUR DES SYSTEMES INFORMATIQUES / CLARDATA INNOVATIONS
SRL**

Depuis 05/2020

DIRECTEUR DES INDUSTRIES CRÉATIVES / KONTRAKT KILLERS SRL

08/2018 à 04/2020

DIRECTEUR DES INDUSTRIES CRÉATIVES / 1 NSAN3 RECORDS SRL

04/2012 à 08/2018

J'étais chargé de définir, trouver et inventer de nouveaux produits pour les industries créatives, audio, vidéo, web, clips vidéo, décors, budgets, costumes, costumes, équipements audio-vidéo nécessaires pour projeter, trouver des canaux de distribution pour les produits finis et pour obtenir le profit nécessaire et prévu.

DIRECTEUR DE LA SÉCURITÉ / MANNSCHAFT INVEST SRL

10/2008 à 04/2012

Directeur de sécurité dans l'industrie ITC. Projets de sécurité, matériel informatique et solutions logicielles, création et configuration de réseaux informatiques, systèmes de sécurité, suivi du temps, contrôle d'accès, surveillance video. J'ai été chargé de trouver des solutions de sécurité pour différents types de clients et leurs entreprises, avec des budgets serrés adaptés à leurs besoins.

DIRECTEUR COMMERCIAL / MICRO BUSINESS INTERNATIONAL SRL

09/2006 à 10/2008

Trouver de nouvelles solutions pour identifier des niches de marché et mettre en vente de nouveaux produits, des produits inexistantes sur le marché roumain, importés de Chine, notamment d'Inde, d'Egypte, des Etats-Unis, Royaume-Uni, France, Allemagne, pays d'Europe occidentale

Déterminer le potentiel d'un client ou prospect (Avancé)

Droit du commerce international (Avancé)

Élaborer des propositions techniques (Avancé)

Élaborer des solutions techniques et financières (Avancé)

Établir les modalités de règlement d'un litige ou transmettre aux services juridiques, contentieux (Avancé)

Évaluation de risques sécurité Informatique et Télécoms (Avancé)

Évaluer des besoins de protection (Avancé)

Gérer le budget global d'une structure (Avancé)

Gestion administrative (Avancé)

Gestion comptable (Avancé)

Identifier les contraintes d'un projet (Avancé)

ingénieur sécurité (Avancé)

Logiciel de gestion clients (Avancé)

Management (Avancé)

Mettre en oeuvre une stratégie commerciale (Avancé)

Normes qualité (Avancé)

Organiser la stratégie commerciale sur une zone géographique internationale (Avancé)

Organiser la stratégie commerciale sur une zone géographique nationale (Avancé)

DIRECTEUR COMMERCIAL / M.S. INVEST GRUP SRL

07/2002 à 08/2006

Ventes d'ordinateurs, matériel informatique et solutions logicielles, création et configuration de réseaux informatiques, systèmes de sécurité, suivi du temps, contrôle d'accès, surveillance vidéo. Trouver de nouveaux marchés et produits de vente, exporter des produits chinois, installer des systèmes de gestion d'entreprise performants, les mettre en œuvre et vendre à des clients.

REPRÉSENTANT COMMERCIAL - DIRECTEUR COMMERCIAL DANS L'INDUSTRIE INFORMATIQUE ITC / ULTRA PRO COMPUTERS

10/2000 à 12/2002

Représentant commercial - Directeur commercial dans l'industrie informatique ITC Ventes d'ordinateurs, matériel informatique et solutions logicielles, création et configuration de réseaux informatiques, systèmes de sécurité, suivi du temps, contrôle d'accès, surveillance vidéo

TRADUCTEUR ANGLAIS-ROUMAIN, CHAUFFEUR PERSONNEL, GARDE DU CORPS, AGENT DE SÉCURITÉ / HOTEL DOROBANTI BUCHAREST

06/1998 à 07/2002

Traducteur anglais-roumain, chauffeur personnel et garde du corps / agent de sécurité pour les hommes d'affaires étrangers qui vivaient à l'hôtel Dorobanti de Bucarest, acheté par Howard Johnson, l'actuel Sheraton Hotel Bucharest. Le travail impliquait tout ce qui concernait la sécurité physique, la traduction, le transport et l'accompagnement des clients qui étaient laissés à nos soins.

Organiser la stratégie commerciale sur une zone géographique régionale (Avancé)

Piloter un projet (Avancé)

Procédures d'appels d'offres (Avancé)

Proposer des solutions techniques à un client (Avancé)

Protéger des personnes (Avancé)

Réaliser des tests et essais, analyser les résultats et déterminer les mises au point du produit, du procédé (Avancé)

Réaliser un appel d'offre (Avancé)

Réglementation des douanes (Avancé)

Règles de sécurité (Avancé)

Suivre un budget (Avancé)

Superviser un secteur/projet de sécurité, qualité (Avancé)

Superviser une unité de production (Avancé)

Techniques commerciales (Avancé)

Techniques d'animation d'équipe (Avancé)

Vérifier les accès, les lieux (fermeture, présence d'objets, de personnes, ...), les équipements et les systèmes de sécurité et de prévention (Avancé)

Webmarketing (Avancé)

Analyser et définir les besoins de l'entreprise, des utilisateurs en matière d'organisation et de systèmes

d'information et de télécoms (Intermédiaire)

Concevoir le schéma directeur à partir des orientations fixées par la direction et des besoins des services utilisateurs et superviser les modalités de mise en oeuvre (Intermédiaire)

Définir et mettre en oeuvre une gestion des risques (sécurité, confidentialité, intégrité, fiabilité, ...) des systèmes d'information (Intermédiaire)

Définir la stratégie et l'orientation des systèmes d'information et télécoms d'une structure (évolution, organisation) (Intermédiaire)

Définir les méthodes, les moyens d'études et de conception et leur mise en oeuvre (Intermédiaire)

Définir une politique de sous-traitance (Intermédiaire)

Mettre à jour une documentation technique (Intermédiaire)

Mettre en place une politique de sous-traitance (Intermédiaire)

Normes environnementales (Intermédiaire)

Réaliser une veille documentaire (collecte, analyse etc.) (Intermédiaire)

Règles de sécurité Informatique et Télécoms (Intermédiaire)

Réseaux informatiques

Traiter l'information
(collecter, classer et
mettre à jour)
(Intermédiaire)

Veille concurrentielle
(Intermédiaire)

Analyser des problèmes
techniques

Analyser les besoins du
client

Analyser les non-
conformités et
déterminer des mesures
correctives

Animer une réunion

Contrôle qualité

Contrôler des données
qualité

Contrôler la conformité
d'application de
procédures qualité

Contrôler la qualité d'une
production

Démarche d'amélioration
continue

Déterminer des mesures
correctives

Déterminer les
évolutions et
améliorations d'une
démarche qualité

Établir un cahier des
charges

Informatique de gestion

Informatique scientifique
et technique

Matériel de contrôle
embarqué

Rédiger une Spécification
Technique de Besoin
(STB)

Système embarqué

Langues

Roumain

Français

Italien

Permis

B - Véhicule léger